

Senior | Teljes munkaidős | Sales | Csíkszereda

Fizetési sáv: Nincs megadva

Az állásról

Megbízónk, a *csíkszeredai* székhellyel rendelkező **Magyari Engineering Kft** az



autómárkák hivatalos forgalmazásához keres elhivatott **Brand Manager-t**, aki aktív szerepet vállal a márka piaci bevezetésében, pozicionálásában és értékesítési sikereinek megalapozásában a régióban. Olyan értékesítési szakembert várunk, aki nem csupán elad, hanem képes egy márkát stratégiailag felépíteni, hitelesen képviselni, és hosszú távon erős piaci jelenlétet kialakítani.

A pozíció egyszerre tölt be stratégiai jelentőségű és operatív feladatkört. A márkafelelős felel a teljes értékesítési folyamatért: aktívan kezeli az érdeklődéseket, ügyféltalálkozók szervezését, professzionális tanácsadást nyújt a modellek, felszereltségek, finanszírozási és biztosítási lehetőségek kapcsán, valamint végigkíséri az ügyfeleket a döntéshozataltól egészen az autó átadásáig. Feladata továbbá az ügyfélmény magas szinten tartása, a visszatérő ügyfelek és ajánlások számának növelése, valamint a márkához kapcsolódó értékesítési célok következetes teljesítése.

A munkakör megköveteli az önálló, felelősségteljes munkavégzést, a saját ügyfélportfólió tudatos építését és kezelését, valamint az értékesítési eredmények folyamatos nyomon követését és elemzését. A márkafelelős aktívan részt vesz a piaci visszajelzések gyűjtésében, a versenytársak figyelésében, és hozzájárul az értékesítési folyamatok fejlesztéséhez is.

A munkavégzés helye Csíkszereda, modern autókereskedői környezetben. A pozíció hosszú távú szakmai perspektívát kínál, ahol a kiválasztott jelölt kulcsszereplővé válhat egy új autómárka sikeres piaci bevezetésében és növekedésében.

Juttatások

Utazás: Céges autó

Étkezés: Kijáraton

Képzés: Házson belüli képzés | Képzési hozzájárulás

Eszközök: Céges telefon | Notebook

Végzettség

Általános: BA diploma

Nyelvtudás

Magyar: tárgyalóképes szint

Román: tárgyalóképes szint

Munkaidő

Heti munkaidő: 40 óra/hét

Törzsidő: 08:00 - 16:30

Feladatok

Az értékesítési folyamat teljes körű menedzselése az első érdeklődéstől az autó átadásáig.

Ügyfélkapcsolatok kezelése és új ügyfelek felkutatása

Tesztvezetéseket, konzultációkat és ajánlatkészítést szervezni.

Részvétel az értékesítési stratégia megvalósításában és az új üzleti lehetőségek feltárásában.

Kompetenciák

Komplex feladatok megoldása | Döntésképeség | Önálló és felelősségteljes munkavégzés |

Megbízható és pontos munkavégzés

Az ideális jelentkező

A pozíció betöltéséhez legalább 5-10 év releváns értékesítési tapasztalat szükséges, előnyt jelent az autókereskedelemben szerzett háttér, valamint további elvárás a felsőfokú végzettség is. Továbbá elengedhetetlen a magyar és román nyelv anyanyelvi szintű használata, szóban és írásban egyaránt.

A sikeres jelölt kiváló kommunikációs és tárgyalási készségekkel rendelkezik, ügyfélközpontú szemléletű, meggyőző és magabiztos fellépésű, képes komplex termékek értékesítésére. Fontos számára a magas szintű felelősségtudat, az üzleti gondolkodás, az eredményorientált hozzáállás, valamint a precíz adminisztrációs munkavégzés.

Szakmai ismeretek

← Fejlett tárgyalási képesség	5/5
Határozott, magabiztos fellépés	5/5
Üzletfejlesztés	4/5
Ügyfélorientált gondolkodásmód	4/5

Fényképes önéletrajzot és motivációs levelet kérjük az **info@dreamjobs.ro** e-mail címre elküldeni **legkésőbb 2026. február 20-ig**. Kérjük, hogy a jelentkezés során a kísérőlevélben vagy az e-mail tárgyában tüntessék fel, hogy a **Brand Manager pozícióra** jelentkeznek.

A **korábban beérkezett pályázatok az elbírálás során előnyt élveznek.**